

## COMUNICATO STAMPA

IBL BANCA: nel semestre utile netto in crescita a 29,5 milioni di euro (+2,2%).

Salgono a 2,7 miliardi di euro (+3,3%) gli impieghi alla clientela e a 3,7 miliardi di euro (+39,8%) la raccolta.

Roma, 26 luglio 2018 – Il Gruppo IBL Banca (“IBL Banca”), leader nel settore dei finanziamenti tramite cessione del quinto (CDQ) dello stipendio o della pensione, ha chiuso il primo semestre 2018 con un utile lordo consolidato in crescita a 43,6 milioni di euro (+1,8% rispetto al 30 giugno 2017) e un utile netto di 29,5 milioni di euro (+2,2%).

Anche i principali margini sono risultati positivi: il margine di interesse, nel periodo in esame, ha raggiunto i 55,9 milioni di euro mentre il margine di intermediazione è risultato pari a 82,1 milioni di euro.

Nei primi 6 mesi dell’anno gli impieghi alla clientela si sono attestati a 2,7 miliardi di euro in crescita del 3,3% rispetto al 31 dicembre 2017 e la raccolta da clientela è salita a 3,7 miliardi di euro (+39,8%) di cui depositi per 2 miliardi di euro (+12,2%).

Il totale dell’attivo ha raggiunto i 6,1 miliardi di euro. Il patrimonio netto di pertinenza del Gruppo è aumentato del 4,6% a 330 milioni di euro.

Al 30 giugno 2018, con riferimento agli indici di vigilanza prudenziale, il CET 1 Ratio si è attestato al 12% e il Total Capital Ratio al 14%, in miglioramento rispetto al 2017 e ampiamente in linea con i requisiti patrimoniali richiesti dalla BCE.

### Principali eventi nel 1° semestre 2018

Nel corso del primo semestre 2018, IBL Banca ha ricevuto il primo rating ufficiale dall’agenzia europea Scope ottenendo la valutazione BBB investment grade con outlook stabile. Nei primi mesi dell’anno ha inoltre perfezionato, in qualità di originator, l’emissione della seconda e terza serie di titoli asset-backed, per totali 710 milioni di euro a valere sul programma di cartolarizzazione per un ammontare complessivo massimo di 10 miliardi di euro, lanciato nel 2017 tramite la società veicolo Marzio Finance S.r.l.

A marzo 2018, in un’ottica di diversificazione del business, IBL Banca ha siglato un accordo vincolante con Europa Factor per la costituzione di una joint venture “Credit Factor”, in attesa di autorizzazione da Banca d’Italia, finalizzata all’acquisto e alla gestione di portafogli di NPL con particolare riferimento al comparto bancario e finanziario.

Infine, nel corso del mese di giugno del 2018, IBL Banca ha inaugurato sul territorio la filiale numero 50 a Monza e siglato un accordo con Tecnocasa Holding per salire al 70% di Finanziaria Familiare, la società specializzata nella cessione del quinto del gruppo Tecnocasa. Quest’ultima operazione è soggetta ad autorizzazione da parte di Banca d’Italia.

“Confermiamo il percorso di consolidamento del nostro gruppo bancario nel settore dei finanziamenti alle famiglie e ai lavoratori dipendenti, frutto di una strategia di crescita dinamica sia per linee interne che esterne. Il rafforzamento e la diversificazione dei canali di distribuzione sono componenti primarie del piano di sviluppo di IBL Banca, così come una più ampia offerta di soluzioni di finanziamento destinate al nostro target di riferimento. In quest’ottica, sono allo studio nuovi prodotti per intercettare specifiche esigenze del settore pubblico e statale a cui dare risposte concrete”, ha dichiarato **Mario Giordano**, Amministratore Delegato di IBL Banca.



\*\*\*\*\*

**IBL Banca** è la capogruppo di un gruppo bancario italiano leader nel settore dei finanziamenti tramite cessione del quinto dello stipendio o della pensione con una quota di mercato del 15%.

Il Gruppo IBL Banca è presente su tutto il territorio nazionale con una rete distributiva diretta costituita da 50 unità territoriali e una rete indiretta di 80 partner che comprendono 6 network bancari con oltre 487 filiali, 26 mediatori creditizi, 13 intermediari finanziari e 35 agenti.

L'istituto, nato nel 1927 con il nome di Istituto di Credito agli Impiegati, si è trasformato in banca nel 2004 ed in gruppo bancario nel 2008 ed è oggi in Italia in grado di presidiare internamente e direttamente l'intera catena del valore dei finanziamenti tramite cessione del quinto.

Il portafoglio clienti del Gruppo IBL Banca è focalizzato principalmente su clientela appartenente al settore pubblico, statale oltreché da pensionati.

Il Gruppo nel tempo ha ampliato la sua offerta con prodotti di raccolta, in particolare conti deposito, con prodotti assicurativi e con altri prodotti finanziari, anche tramite lo sviluppo di partnership con primari operatori terzi.

Contact:

Barabino & Partners  
Raffaella Nani  
Tel.: 06.679.29.29 - Cell.: 335.121.77.21  
Email: r.nani@barabino.it  
Allegra Ardemagni  
Tel.: 06.679.29.29 – Cell.: 339.450.61.44  
Email: a.ardemagni@barabino.it

IBL Banca  
Anna Rocca  
Email: anna.rocca@iblbanca.it  
Tel.: 06.466.69.36